

BUGET CONSOLIDAT DE VENITURI ȘI CHELTUIELI PENTRU 2025

CONT DE PROFIT ȘI PIERDERE	2025
Cifra de afaceri:	460.000.000
Venituri din servicii software	333.000.000
Venituri din produse software	105.000.000
Venituri din sisteme integrate	22.000.000
Total cost al vânzării:	320.000.000
Costul vânzărilor din servicii software	252.000.000
Costul vânzărilor din produse software	50.000.000
Costul vânzărilor din sisteme integrate	18.000.000
Rezultat brut	140.000.000
Alte venituri (cheltuieli) din exploatare, net	1.000.000
Cheltuieli de vânzări și marketing	29.000.000
Cheltuieli generale și de administrație	74.000.000
Profit operațional	38.000.000
EBITDA	73.000.000
Marjă EBITDA	16%
Profit înainte de impozitare	45.000.000
Impozit pe profit	8.000.000
Profit net	37.000.000
Marjă profit net	8%

În 2025 și în anii ce urmează, AROBS vizează continuarea activităților axate pe extindere, inovație și eficiență operațională astfel încât să își consolideze poziția la nivel de servicii și produse software atât pe plan local, cât și internațional. Prin urmare, prioritățile Grupului pentru anul 2025 sunt următoarele:

Integrarea entităților din Grup

- În 2025, AROBS va continua procesul de integrare a entităților din grup în vederea optimizării resurselor pentru a spori valoarea adăugată pentru clienți.

Eficiențizarea operațiunilor Grupului

- Eficiența operațională rămâne o componentă esențială a strategiei AROBS. Prin adoptarea tehnologiilor avansate și optimizarea proceselor interne, Grupul își propune să consolideze capacitatea de livrare a serviciilor și produselor software, dezvoltând totodată o cultură organizațională care încurajează schimbul de cunoștințe și diseminarea celor mai bune practici între echipele companiilor din cadrul Grupului.

Oportunități tehnologice – AI, ingineria datelor și securitate cibernetică

- Pe măsură ce inteligența artificială și automatizarea devin tot mai integrate în procesele de business, AROBS va continua să investească în aceste direcții, recunoscând potențialul acestora de a contribui la creșterea eficienței și la extinderea capabilităților soluțiilor oferite. În același

timp, Grupul își menține angajamentul de a optimiza utilizarea resurselor și de a îmbunătăți continuu eficiența operațională, pentru a asigura competitivitatea într-un mediu economic dinamic și în continuă transformare.

Extinderea organică în SUA/UE prin apropierea de client

- Extinderea strategică a AROBS în piețele din Statele Unite ale Americii și Uniunea Europeană se concentrează pe consolidarea relațiilor cu clienții existenți. Printr-o înțelegere aprofundată a nevoilor și provocărilor specifice ale acestora, Grupul urmărește adaptarea continuă a portofoliului de servicii și produse software, pentru a oferi soluții relevante și personalizate, facilitând totodată accesul la cele mai noi inovații tehnologice dezvoltate de AROBS.
- AROBS își propune să fie un jucător inovator și progresist în ciclul de adoptare a noilor tehnologii – inclusiv în domenii precum machine learning, inteligență artificială, big data și altele. În acest context, Grupul va valorifica oportunitățile generate de apropierea față de client pentru a dezvolta soluții tehnologice relevante și scalabile, adaptate pieței europene și nu numai.
- De asemenea, AROBS va continua extinderea prezenței internaționale atât prin achiziții strategice, cât și prin deschiderea de noi birouri de vânzări și centre de livrare, atât în Europa, cât și în SUA.

Digitalizarea sectorului public

- O direcție cu potențial semnificativ de creștere în cadrul Grupului este reprezentată de câștigarea și implementarea de proiecte de digitalizare în sectorul public. Cel mai mare proiect, semnat cu Casa Națională de Pensii Publice în Decembrie 2024, se va derula în principal în anul 2025. Proiectele de digitalizare din pipeline au un potențial ridicat de dezvoltare. Se estimează că pentru proiectele oferite de AROBS Systems rezultatele licitațiilor vor fi anunțate în prima jumătate a anului 2025, cu posibilitatea de extindere și consolidare a prezenței Grupului în zona serviciilor dedicate sectorului public.