AROBS Transilvania Software

Prezentare IR

decembrie 2025

Software Services and State-Of-The-Art-Software Products

#InnovatedInCluj

Disclaimer

Această prezentare nu reprezintă și nimic din conținutul său nu trebuie interpretat ca o ofertă, invitație, stimulent sau recomandare cu privire la acțiunile emise de AROBS Transilvania Software S.A. („**AROBS**”), ori ca o ofertă, invitație sau recomandare de a vinde sau o solicitare de ofertă pentru a cumpăra acțiuni AROBS sau alte instrumente financiare. Nici această prezentare și nici orice parte a sa nu vor constitui baza vreunui contract sau angajament. Prezentarea nu este concepută pentru a fi utilizată ca recomandare sau sfat pentru investitori sau potențiali investitori și nu ține cont de obiectivele de investiții, situația financiară sau nevoile niciunui investitor.

Această prezentare nu constituie o ofertă de vânzare a unor valori mobiliare și nici o solicitare de ofertă de cumpărare a unor valori mobiliare în sau către alte jurisdicții. Nici acest document, nici vreo parte a sa nu pot fi duse sau transmise în acele jurisdicții și nu pot fi distribuite direct sau indirect în acele jurisdicții sau către orice persoană aflată în acestea. Persoanele care intră în posesia acestui document trebuie să se informeze și să respecte toate restricțiile relevante. Toți investitorii ar trebui să analizeze această prezentare în consultare cu un consilier profesionist ales de ei atunci când decid dacă o investiție este adecvată.

AROBS a pregătit această prezentare pe baza informațiilor disponibile la momentul respectiv, inclusiv informații provenite din surse publice care nu au fost verificate independent. Nu se oferă nicio declarație sau garanție, expresă sau implicită, în legătură cu corectitudinea, acuratețea, caracterul complet sau fiabilitatea informațiilor, opiniilor sau concluziilor prezentate aici. AROBS a pregătit prezentarea cu grijă, însă este posibil ca anumite inadvertențe sau omisiuni să fie prezente. Această prezentare nu trebuie considerată o descriere exhaustivă a activității AROBS, a performanței sale financiare sau a rezultatelor sale.

Această prezentare poate conține declarații privind evoluții viitoare. Aceste declarații reflectă nivelul actual de cunoștințe al AROBS și așteptările și proiecțiile sale privind evenimente viitoare și pot fi identificate prin contextul lor sau prin termeni precum „anticipează”, „crede”, „evaluează”, „se așteaptă”, „intenționează”, „planifică”, „proiectează”, „țintește”, „poate”, „va”, „ar putea”, „ar trebui” sau alte formule similare.

AROBS nu își asumă nicio obligație de a actualiza sau revizui aceste declarații anticipative pentru a reflecta evenimente sau circumstanțe apărute ulterior sau pentru a reflecta producerea unor evenimente neanticipate. În mod inevitabil, unele ipoteze pot să nu se materializeze, iar evenimente sau circumstanțe neprevăzute pot afecta rezultatele financiare finale. Proiecțiile sunt în mod inerent supuse unor incertitudini semnificative și numeroase, precum și unui spectru larg de riscuri economice, competitive și de afaceri.

Prin urmare, rezultatele finale obținute pot varia semnificativ față de prognoze, iar aceste variații pot fi substanțiale.

Cuprins

We are European by birth, International by Culture

1. Prezentare generală AROBS Group

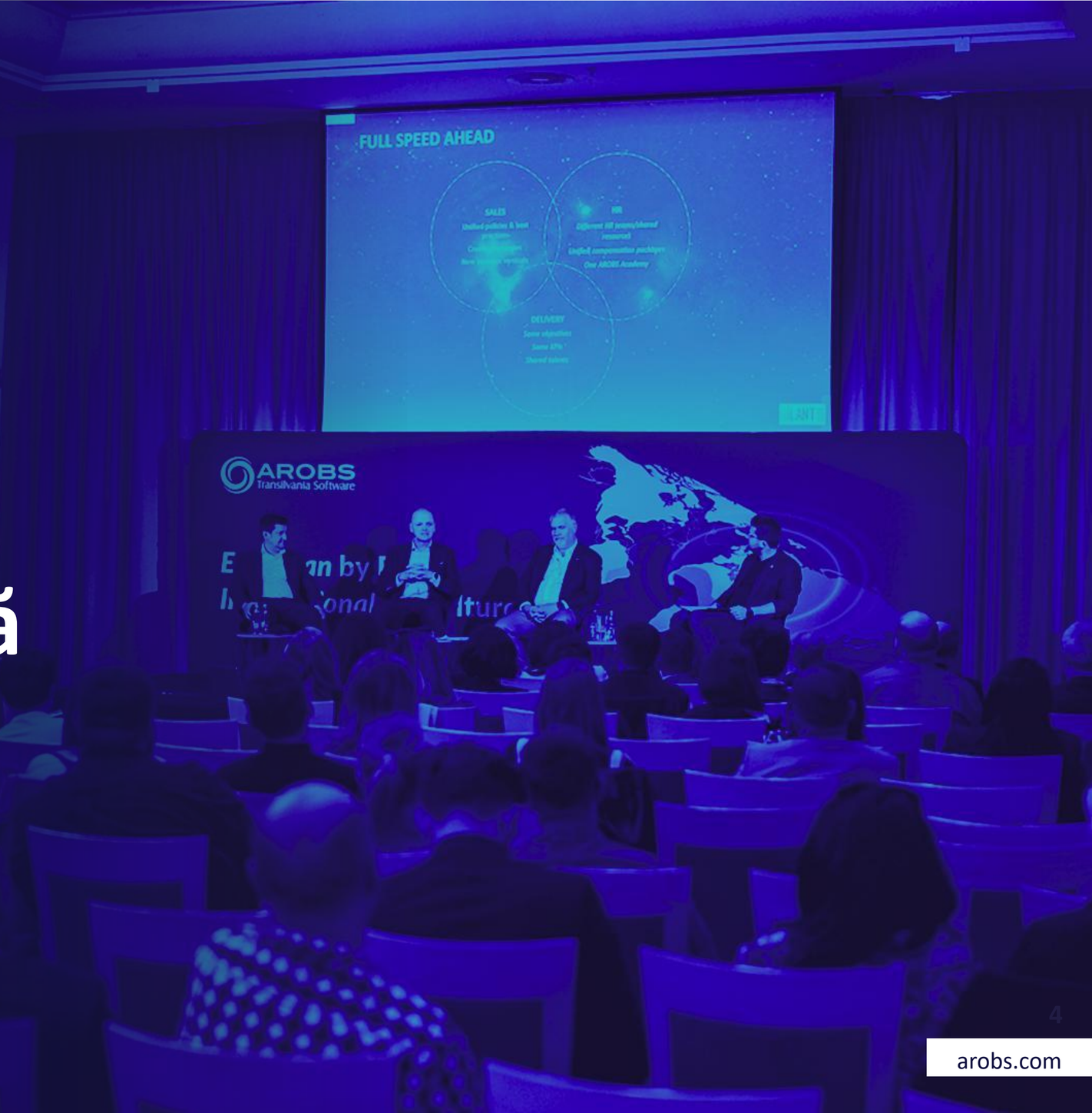
2. Rezultate financiare consolidate 9L 2025

3. Buget 2025

4. AROBS la BVB

5. Anexă: Servicii și produse software ale Grupului

AROBS Group
Prezentare generală



AROBS Group

25+ **ani de expertiză**

11.000 de clienți în *America de Nord, Europa și Asia*

Angajați și colaboratori: *1300+*

Cifră de afaceri (2024): *82,8 Mil. €*

Servicii Software

Dezvoltare și inginerie software end-to-end pentru clienți globali.

Produse Software

Platforme software proprii pentru optimizarea activității companiilor.

Sisteme Integrate

Proiecte de digitalizare pentru instituții publice.

- Furnizor de top de servicii software și produse software.
- ***12 birouri locale*** și ***10 internaționale***.
- Aproximativ ***70 de parteneri*** pentru liniile de business Software Services în Europa și America de Nord
- ***Peste 11.000*** de clienți pentru liniile de business Software Products în Europa și Asia.
- Inclusă în **Financial Times Top 300 European Growth Champions 2024**.
- *Premiul **e-Partnership Award** pentru colaborarea AROBS cu Erste BCR – **e-Finance Awards Gala 2024***
- *Certificată **Deloitte Romania Best Managed Company 2024***.
- *Premiul **Supplier of the Year 2021** pentru serviciile de inginerie oferite **Continental***.

Punctele noastre forte: acoperire extinsă a industriilor | orientare către parteneriate pe termen lung | istoric demonstrat de inovație | prezență globală cu expertiză locală | accelerarea time-to-market prin soluții personalizate și scalabile.

AROBS pentru *Investitori*

AROBS este susținută de BERD (Banca Europeană pentru Reconstrucție și Dezvoltare)

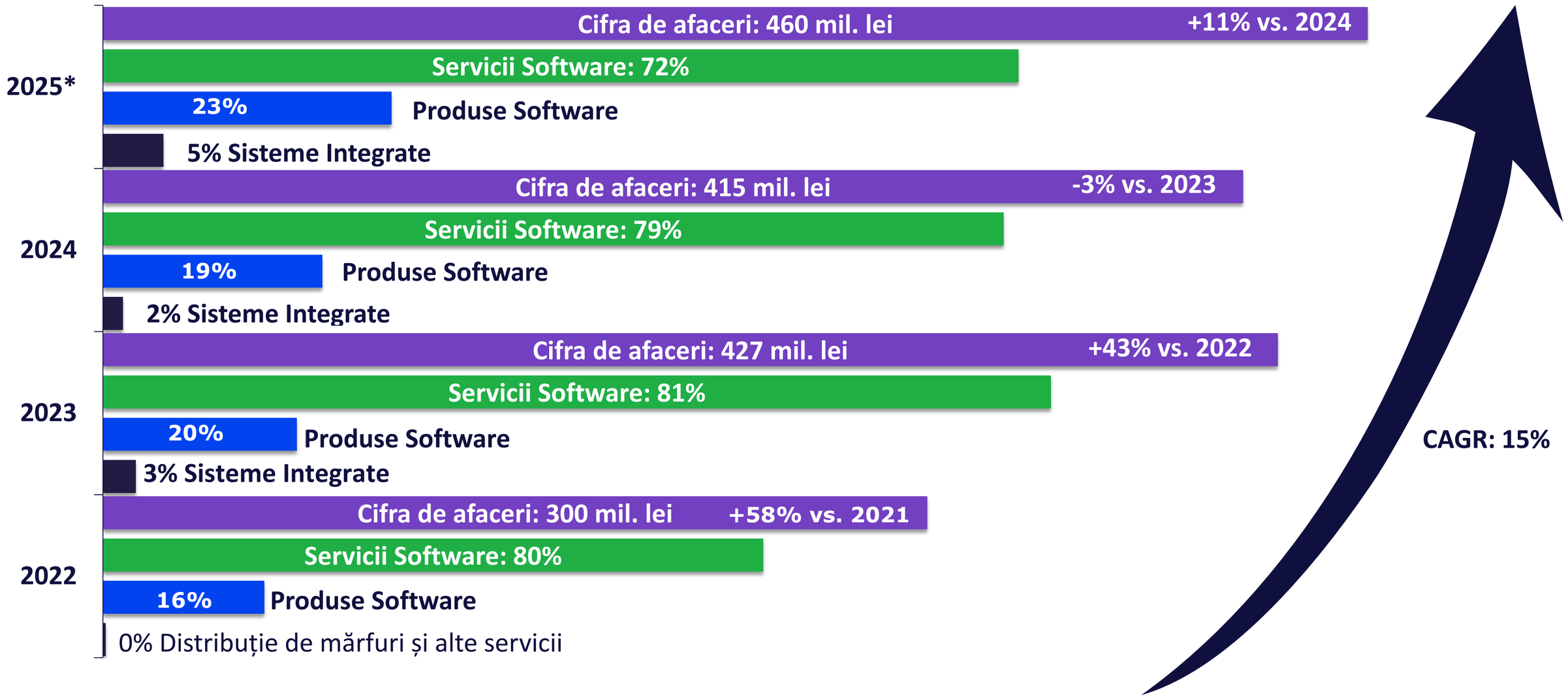
Abordare antreprenorială, completată de transparența și guvernanța unei companii listate

- AROBS este cea mai mare companie de tehnologie listată la Bursa de Valori București (BVB)
- Capitalizarea bursieră depășește valoarea cumulată a tuturor celorlalte companii IT românești listate la bursă, confirmând poziția AROBS de jucător de referință în sectorul local de tehnologie
- AROBS a realizat cea mai mare majorare de capital a unei companii de tehnologie listată la BVB

Tehnologie realizată în Romania, livrată la nivel global

Aprox. 70% din veniturile Grupului sunt generate în afara României, în principal de la clienți din Statele Unite și Europa, reflectând amprenta internațională solidă a Grupului și relațiile comerciale pe termen lung.

Evoluție per segment de business



**cifrele prezentate reflectă datele din Bugetul de Venituri și Cheltuieli propus pentru 2025*

Activitate M&A 2021-2025

- Între **2021 și 2024**, AROBS a investit **42 milioane EUR** în **10 tranzacții M&A**. Grupul a utilizat un mix de capital atras – **15 milioane EUR (36%)** de la investitori printr-un plasament privat în octombrie 2021, finanțare bancară **– 19,5 milioane EUR (46%)** și resurse proprii – **7,5 milioane EUR (18%).**
- În 2025, AROBS a semnat încă **trei tranzacții** — primele după majorarea de capital finalizată în iulie 2024, prin care compania a atras **28,7 milioane EUR**. Aproximativ **40%** din această sumă fost direcționată către aceste trei tranzacții, susținând strategia de creștere a AROBS atât prin M&A, cât și prin expansiune organică.

2021

AROBS debutează pe piața AeRO #BVB

Lansare produs nou fintech

MonePOS

Achiziție nouă

berg SOFTWARE SINCE 1991 **(segment Software Services) –** 100%

Implementarea programului de tip *Employee Stock Options Plan*

2022

Achiziții noi

AROBS Engineering **(segment Software Services) –** 100%

Nordlogic by AROBS **(segment Software Services) –** 100%

AROBS CFTS CAR FLEET TRACKING SYSTEM **(segment Software Products) –** 100%

2023

AROBS trece pe Piața Principală #BVB

Achiziții noi

AROBS Polska **(segment Software Services) –** 94%

AROBS Software **(segment Software Services) –** 100%

AROBS TRACK GPS MOLDOVA **(segment Software Products) –** 100%

FWF **FWF SA** (100%), **FWF UK** (80%), **FWF GMBH** (65%) **(segment Software Services)**

AROBS Pannonia Software KFT 100% **(segment Software Products)**

CDS GPS

2024

Majorare capital social

Achiziție nouă

INFOBEST **(segment Software Services) –** 100%

2025

Achiziții noi

TACHOSAFE **(segment Software Products) –** 100%

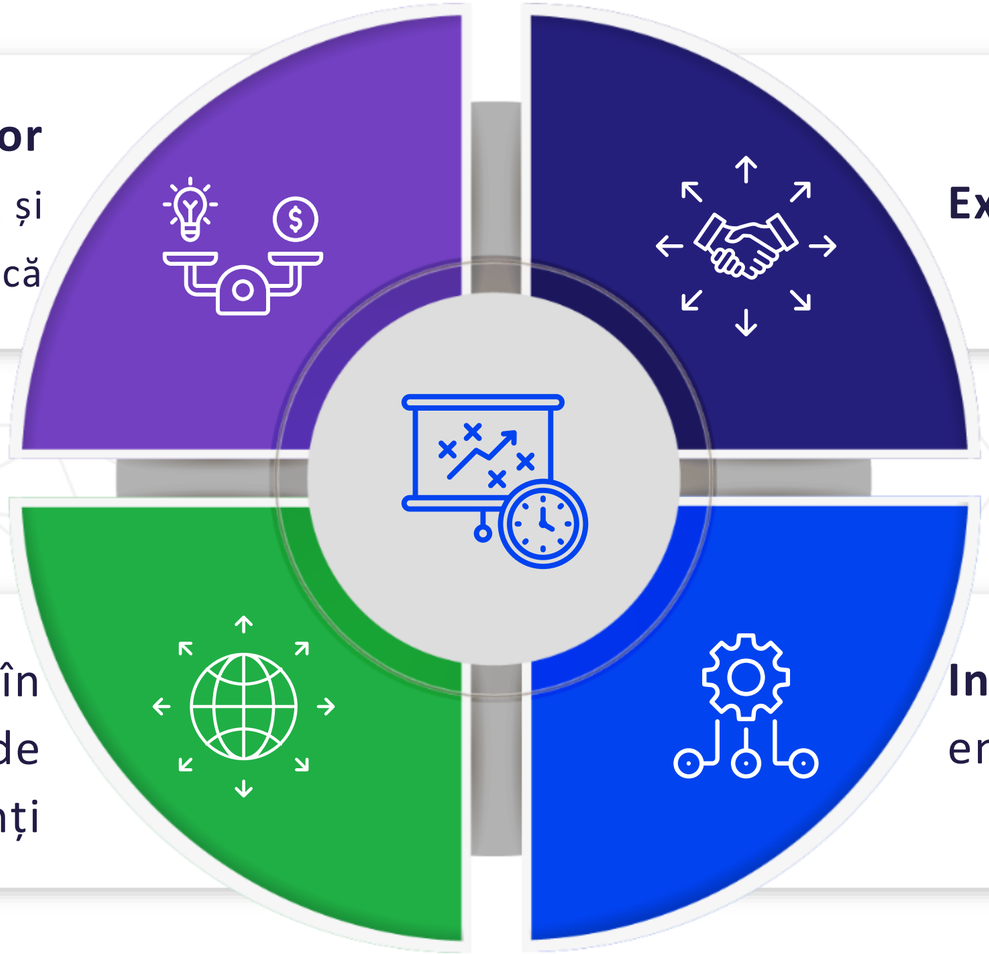
codingscape_ **(segment Software Services) –** 70%

GESS **(segment Software Services) –** 65%

Strategie pe termen lung construită *pe patru piloni cheie*

Valorificarea oportunităților tehnologice – AI, data engineering și securitate cibernetică

Expansiune prin M&A



Expansiune organică în **UE/SUA** prin apropierea de clienți

Integrarea și eficientizarea entităților Grupului

Rezultate financiare consolidate 9L 2025

Situațiile financiare consolidate prezentate în slide-urile următoare au fost întocmite în conformitate cu IFRS.

Situațiile financiare consolidate preliminare la 30 septembrie 2025 sunt neauditate.

Cifrele financiare prezentate în partea descriptivă, exprimate în milioane RON, sunt rotunjite la cel mai apropiat număr întreg și pot genera mici diferențe la regularizare.

M&A în 2025

În 2025, AROBS a semnat **trei tranzacții de tip M&A** care consolidează capabilitățile existente ale Grupului, extind accesul la noi segmente de piață și susțin extinderea amprentei geografice.

- **Martie 2025 – SVT Electronics**

Semnarea achiziției SVT Electronics, o companie românească specializată în soluții software pentru gestionarea datelor de tahograf și logistică. Tranzacția consolidează portofoliul de produse software al AROBS pentru transport și logistică și extinde prezența Grupului în Europa.

- **Iunie 2025 – Codingscape**

Semnarea achiziției unei participații de 70% în Codingscape, o companie de tehnologie din SUA cu peste 70 de specialiști. Această achiziție marchează intrarea AROBS pe piața nord-americană, oferind acces la un ecosistem cu marje ridicate, orientat spre inovație, și la noi parteneriate cu clienți globali importanți.

- **Noiembrie 2025 – GESS Engineering**

Semnarea achiziției unei participații de 65% în GESS Engineering, o companie din Sibiu specializată în validare de sisteme, siguranță și testare în industria automotive. Achiziția consolidează capabilitățile de inginerie ale AROBS în domeniile mobilității, sistemelor autonome și tehnologiilor embedded. Rezultatele financiare ale GESS Engineering vor fi consolidate după finalizarea tranzacției.

Servicii Software în 9L 2025

- Investiții continue și focus pe tehnologiile emergente: **AI, cybersecurity, big data, inginerie auto și sisteme embedded**.

- Subsidiarele achiziționate prin M&A au înregistrat o **creștere a cifrei de afaceri de 30 mil. lei**, susținută în principal de contribuțiile puternice ale AROBS Engineering Group, Infobest Group și Codingscape.

- **Companiile achiziționate au contribuit cu 61% la cifra de afaceri totală din Software Services**, consolidând strategia AROBS de creștere accelerată prin M&A și demonstrând o integrare operațională eficientă la nivel de Grup.

- **AROBS** și **Codingscape** derulează deja **proiecte comune**, asigurând o prezență solidă pe piața nord-americană printr-o **echipă de peste 70 de specialiști locali, susținută de peste 1.000 de experți în Europa**, oferind soluții software enterprise end-to-end pentru clienți importanți din SUA.

- Lucrăm la **reluarea procesului de fuziune** a celor mai mari entități din segmentul Software Services, cu obiectivul de a-l finaliza în prima jumătate a anului 2026.

Produse Software în 9L 2025

Segmentul de business a contribuit cu 22% la veniturile Grupului în 9L 2025, cu o **creștere a cifrei de afaceri pe segment de 26%** față de 9L 2024; achiziția din 2025, SVT Electronics, este reflectată în rezultate începând cu luna mai.

Evoluția SVT Electronics și TrackGPS definește performanța segmentului, cu dezvoltări notabile în T3 2025.

SVT Electronics & Compliance Solutions

- SVT consolidează poziția AROBS ca furnizor european recunoscut de soluții pentru conformitatea tahografelor
- Ecosistem hardware complet (Tacho2Safe, Tacho5Safe, RDU) și platformă SaaS scalabilă
- Funcționalități avansate de conformitate: descărcări la distanță, analiză, alerte, raportare conform legislației UE
- Integrarea SVT consolidează TrackGPS, poziționându-l ca un furnizor de top de soluții de conformitate

TrackGPS – Performanța în T3 2025

- A atins bugetul trimestrial de venituri și profitabilitate
- Migrarea continuă de pe platformele CDS GPS și Alarma.ro către TrackGPS
- Peste 170 de clienți noi și peste 1.500 de licențe noi în T3
- Lansarea unor soluții noi: FMS Ecoscoring
- Capabilități AI integrate în platformă.

Sisteme Integrate în 9L 2025

- Segmentul a înregistrat o **cifră de afaceri de 32 mil. lei** în 9L 2025, susținută de proiectul aflat în derulare cu Casa Națională de Pensii Publice, semnat la finalul anului 2024 și aflat în prezent în implementare.

- Rămânem **implicați activ în programele naționale de digitalizare**, participând constant la procesele de achiziție publică, care urmează de regulă un ritm diferit față de proiectele din mediul privat, cu cicluri mai lungi de pregătire, evaluare și contractare.

- **Digitalizarea sectorului public rămâne o direcție strategică**, oferind scalabilitate, vizibilitate și potențial pe termen lung. În acest context, și conform comunicărilor anterioare, capitalizăm pe experiența acumulată în cadrul inițiativelor naționale majore, inclusiv prin **includerea pe lista scurtă pentru proiectul Government Cloud**, confirmând astfel **capacitatea noastră de a furniza soluții de infrastructură digitală la scară largă**.

9L 2025 *Rezultate Consolidate*

- **Cifra de afaceri a crescut cu 7%** față de aceeași perioadă a anului trecut, susținută de performanța puternică din segmentele Produse Software și Sisteme Integrate.

- **Segmentul Produse Software a crescut cu 26% comparativ cu 9L 2024.**
  - Performanța companiei recent achiziționate (SVT Electronics) este reflectată în segmentul Produse Software începând cu luna mai 2025.

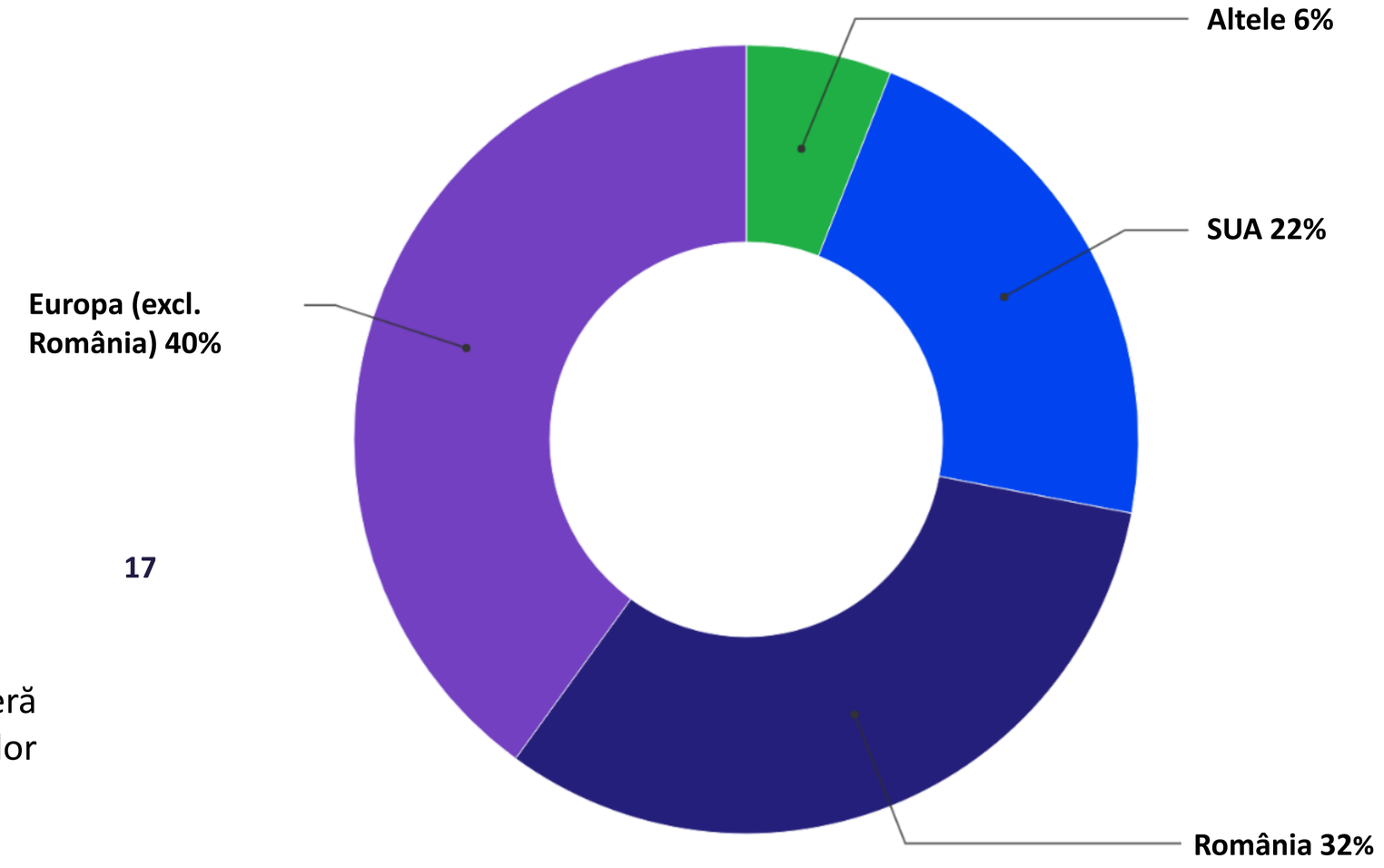
- **Veniturile la nivelul Sisteme Integrate au crescut la 32 mil. lei**, marcând o creștere record față de 9L 2024, impulsionată de serviciile livrate în cadrul contractului cu Casa Națională de Pensii Publice.

- **Veniturile nete ale segmentului Servicii Software** au scăzut cu 9%, reflectând
  - încetinirea verticalei Automotive, cu o scădere de -50%, începută anul trecut și al cărei impact a fost anticipat
  - contribuția Codingscape, care a compensat parțial trendul negativ din zona Automotive

SITUAȚIA VENITURILOR (MIL. LEI)	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Cifra de afaceri:	328	306	7%
Venituri din servicii software	224	246	-9%
Venituri din produse software	72	57	26%
Venituri din sisteme integrate	32	3	948%
Costul total al vânzărilor:	238	222	8%
Costul vânzărilor de servicii software	177	191	-7%
Costul vânzărilor de produse software	34	28	21%
Costul vânzărilor de sisteme integrate	27	3	813%
Profit brut	90	84	7%
Marjă profit brut	27%	27%	-

9L 2025 *Structura geografică a veniturilor*

Țară	Venituri (mil. lei)
Romania	105
Europa excl. România	131
SUA	74
Altele	19
Total	328



- Veniturile generate în afara României oferă stabilitate și diversificare în fața ciclurilor economice.

Source: AROBS • Created with Datawrapper

9L 2025 *EBITDA*

- **EBITDA** a ajuns la **50 mil. lei**, comparativ cu **43 mil. lei** în 9L 2024
- **Creșterea EBITDA cu 15%** în 9L 2025 față de 9L 2024 se datorează:
  - focusului ridicat pe controlul costurilor și reducerea cheltuielilor
  - măsurilor de reducere implementate, inclusiv la nivelul personalului
  - creșterii veniturilor la nivelul segmentului Produse Software (atât organic, cât și prin M&A) și Sisteme Integrate
  - contribuției proiectelor de digitalizare din 2025 (CNPP și UBB).)

SITUAȚIA VENITURILOR (MIL. LEI)	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Profit brut	90	84	7%
Cheltuieli de vânzări și marketing	(19)	(15)	27%
Cheltuieli generale și de administrație	(51)	(49)	4%
Alte venituri din exploatare	4	1	342%
Profit operațional	23	21	13%
EBITDA	50	43	15%
Marjă EBITDA	15%	14%	
Venituri financiare/(cheltuieli financiare), net	1	1	-14%
Profit înainte de impozitare	25	22	13%
Impozit pe profit	(6)	(6)	0%
Profit net	19	16	17%
Marjă profit net	6%	5%	

Evoluție trimestrială – Cifra de afaceri & Cheltuieli

- **Cifra de afaceri trimestrială** prezintă un trend pozitiv față de anul trecut, influențat de:
  - sezonalitatea proiectelor din segmentul Sisteme Integrate
  - creșterea segmentului Servicii Software comparativ cu anul trecut, datorită noilor achiziții realizate în cursul anului
  - creșterea constantă a segmentului Produse Software în fiecare trimestru din 2025.
- Trendul pozitiv se reflectă nu doar în EBITDA, care este mai mare decât în anul precedent, ci se transmite până la nivelul profitului net.
- **Cheltuielile au fost menținute sub control**, asigurând reziliență la nivelul marjelor și al performanței operaționale.
- **EBITDA din T3** a înregistrat cea mai bună evoluție din ultimii doi ani

MIL. LEI	T1 2025	T2 2025	T3 2025	T1 2024	T2 2024	T3 2024
Cifra de afaceri	119	96	113	105	101	100
Costul vânzărilor	90	68	80	75	75	72
Marjă brută	29	28	33	30	26	28
Marjă brută %	24%	29%	29%	28%	26%	28%
Cheltuieli vânzări & marketing	6	6	7	5	5	5
Cheltuieli generale & administrative	16	17	18	16	17	16
EBITDA	17	14	19	17	12	14
EBITDA %	14%	15%	17%	16%	12%	15%
Profit net	6	4	9	8	3	5
Profit net %	5%	4%	8%	7%	3%	5%

9L 2025 *performanță Organic & M&A*

- **Categoria M&A** a înregistrat o cifră de afaceri de **148 mil. lei în 9L 2025** (vs. 109 mil. lei în 9L 2024), **o creștere de 39 mil. lei** față de 9L 2024, susținută de:
  - performanța solidă a companiilor achiziționate anterior
  - contribuția Infobest Group, consolidată integral în 2025
  - contribuția grupurilor recent achiziționate Codinscape și SVT Electronics.

- **M&A a contribuit cu 61%** din veniturile totale din segmentul Servicii Software, **137 mil. lei** dintr-un total de **224 mil. lei**, evidențiind importanța strategică a achizițiilor în acest segment.

- **Cifra de afaceri organică** din Servicii Software **a scăzut cu 39%** față de 9L 2024, fiind afectată în principal de cererea mai redusă din sectorul Automotive.

MIL. LEI	9L 2025			9L 2024		
	Organic	M&A	Total	Organic	M&A	Total
Cifra de afaceri:	**180**	**148**	**328**	**197**	**109**	**306**
Venituri din servicii software	87	137	**224**	143	103	**246**
Venituri din produse software	61	11	**72**	51	6	**57**
Venituri din sisteme integrate	32	-	**32**	3	-	**3**
Costul total al vânzărilor:	**133**	**105**	**238**	**144**	**78**	**222**
Costul vânzărilor de servicii software	77	100	**177**	116	75	**191**
Costul vânzărilor de produse software	29	5	**34**	25	3	**28**
Costul vânzărilor de sisteme integrate	27	-	**27**	3	-	**3**
Marja brută	**47**	**43**	**90**	**53**	**31**	**84**
Marja brută %	**26%**	**29%**	**27%**	**27%**	**27%**	**27%**

***Organic** – companiile existente în Grup înainte de 2021.*

9L 2025 *Performanță Servicii Software*

- **Veniturile din segmentul Servicii Software au scăzut cu 9%** față de 9L 2024, fiind afectate de întârzieri în proiecte și de cererea mai redusă, anticipată, în sectorul Automotive

- **Costul vânzărilor pentru Servicii Software a scăzut cu 7%** față de 9L 2024, reflectând focusul Grupului pe un management strict al costurilor și pe o alocare eficientă a resurselor.

- **Implementarea proiectului de digitalizare al Universității Babeș-Bolyai a avansat**, optimizând peste 250 de procese administrative pentru studenți și personal.

- **Performanța** noii companii achiziționate, **Codingscape**, a fost integrată în raportările consolidate începând cu luna iulie 2025.

Performanță Servicii Software (MIL. LEI)	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Venituri din servicii software	224	246	-9%
Costul vânzărilor de servicii software	177	191	-7%
Servicii Software – marja brută	21%	22%	-1%

Cheltuieli Servicii Software	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Cheltuieli cu personalul	112	122	-9%
ESOP	2	5	-60%
Cheltuieli cu furnizorii terți	55	54	2%
Depreciere și amortizare	6	7	-11%
Alte cheltuieli operaționale	2	3	-24%
Total	**177**	**191**	**-7%**

9L 2025 *Performanță Produse Software*

- **Veniturile din segmentul Produse Software au crescut cu 26%** față de 9L 2024, ajungând la **72 mil. lei**, pe fondul cererii solide pentru soluții de management al flotelor, optimizare a afacerii și soluții HR

- **Costul vânzărilor a crescut cu 21% față de 9L 2024**, în linie cu extinderea activității segmentului și dezvoltarea produselor proprii.

- **Marja brută a crescut ușor la 53%**, demonstrând o profitabilitate solidă în pofida trendului ascendent al cheltuielilor operaționale și al investițiilor continue în dezvoltarea produselor.

- Performanța noii companii achiziționate, **SVT Electronics (5 mil. lei)**, a fost integrată în raportările consolidate începând cu luna mai 2025.

Performanță Produse Software (MIL. LEI)	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Venituri din servicii software	72	57	26%
Costul vânzărilor de produse software	34	28	21%
Produse software – Marjă brută	53%	52%	1%

Cheltuieli Produse Software	9L 2025 Actual	9L 2024 Actual	Variație %
Cheltuieli cu personalul	13	12	13%
Cheltuieli cu furnizorii terți	6	6	4%
Depreciere și amortizare	7	4	66%
Cheltuieli cu bunurile vândute	2	2	50%
Alte cheltuieli operaționale	5	5	12%
Total	**34**	**28**	**21%**

9L 2025 *Performanță Sisteme Integrate*

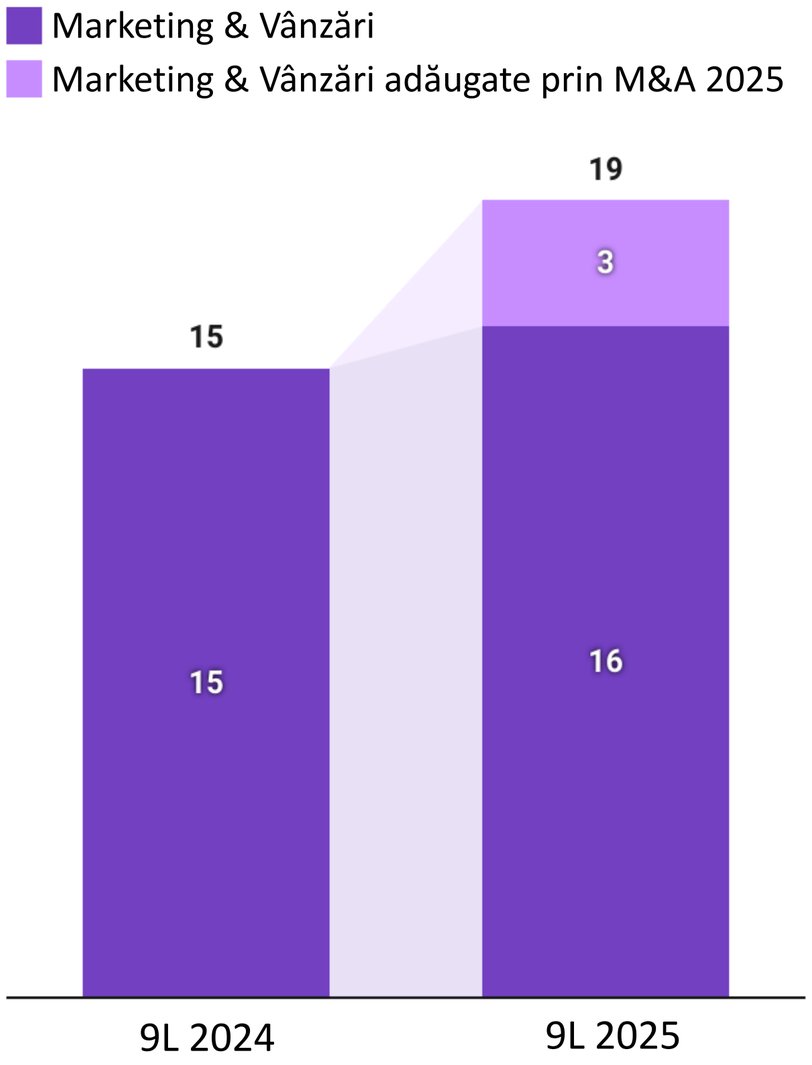
- **Veniturile din segmentul Sisteme Integrate au înregistrat o creștere remarcabilă față de 9L 2024**, determinată de derularea proiectelor de mari dimensiuni din sectorul public.

- **Costul vânzărilor a crescut semnificativ**, în linie cu ritmul accelerat de livrare din cadrul contractelor-cheie, inclusiv proiectul Casei Naționale de Pensii Publice.

Performanță Sisteme Integrate (MIL. LEI)	9L 2025	9L 2024	Variație %
Venituri din Sisteme Integrate	**32**	**3**	**967%**
Costul vânzărilor de sisteme integrate	**27**	**3**	**800%**
Sisteme Integrate – Marja brută	**16%**	**3%**	**13%**

9L 2025 *Cheltuieli de Vânzări & Marketing*

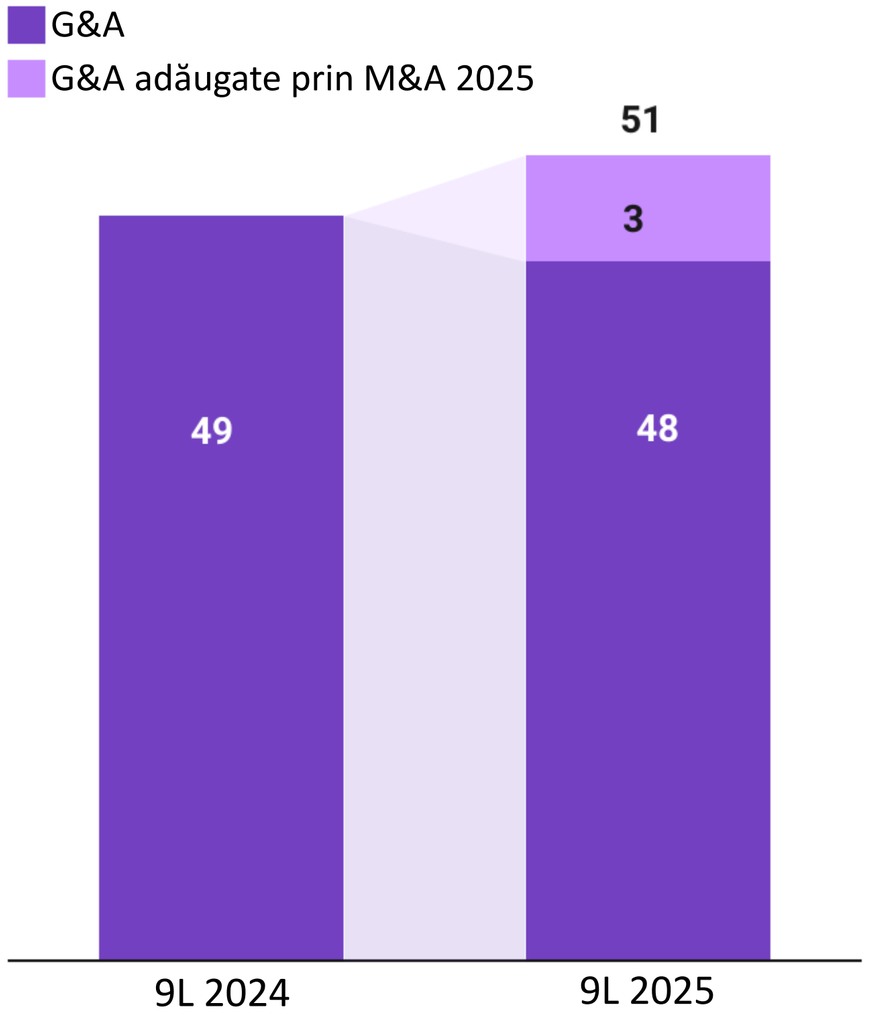
- **Cheltuielile de vânzări și marketing** au crescut cu **4 mil. lei** în 9L 2025 comparativ cu 9L 2024, în principal datorită:
  - investiției într-o companie Greenfield, având ca obiectiv consolidarea forței de vânzări pe piața din SUA
  - impactului companiilor nou achiziționate în 2024 și 2025.



Source: AROBS • Created with Datawrapper

9L 2025 *Cheltuieli Generale & Administrative*

- **Cheltuielile G&A** au înregistrat o creștere de 2 mil. lei în 9L 2025 comparativ cu 9L 2024, ca urmare a:
  - cheltuielilor generate de companiile nou achiziționate – 1,2 mil. lei
  - cheltuielilor de consultanță aferente tranzacțiilor M&A – 1,2 mil. lei
  - cheltuielilor cu amortizarea relațiilor cu clienții – 0,6 mil. lei
  - unei scăderi la alte costuri G&A.



Source: AROBS • Created with Datawrapper

9L 2025 *Bilanț Consolidat*

- **Poziție solidă de numerar, de 207 mil. lei la finalul 9L 2025**, în ciuda unei scăderi nete de **53 mil. lei** față de finalul anului 2024, reflectând în principal achizițiile SVT Electronics și Codingscape.

- **Flux de numerar operațional net de 53 mil. lei în 9L 2025**, susținând stabilitatea financiară a Grupului și capacitatea de a finanța inițiative strategice.

- **Activele totale au crescut cu 4%,** ajungând la **672 mil. lei**, pe fondul majorării activelor imobilizate ca urmare a achizițiilor și investițiilor recente.

Indicatori bilanț (MIL. LEI)	30.09.2025 AROBS Group	31.12.2024 AROBS Group	Variație %
Active imobilizate, din care:	**344**	**286**	**21%**
Fond comercial	164	111	47%
Relații cu clienții	81	74	9%
Active circulante, din care:	**328**	**358**	**-8%**
Numerar și echivalente de numerar	207	260	-20%
Total active	**672**	**644**	**4%**
Datorii curente, din care:	116	100	16%
Datorie privind finanțarea bancară	24	25	-2%
Datorii pe termen lung, din care:	91	104	-13%
Datorie privind finanțarea bancară	28	42	-34%
Total datorii	**207**	**204**	**2%**
Total capitaluri proprii, din care:	**465**	**440**	**6%**
Capital social	105	105	0%
Acțiuni proprii	(10)	(13)	-26%
Câștiguri (pierderi) legate de instrumentele de capitaluri proprii	30	20	52%
Total capitaluri proprii și datorii	**672**	**644**	**4%**
Activ net contabil	**465**	**440**	**6%**

Buget 2025

Buget consolidat de venituri și cheltuieli 2025

- În 2025, AROBS s-a concentrat pe integrarea entităților din Grup pentru a **optimiza resursele, a îmbunătăți colaborarea și a crește valoarea livrată clienților în toate liniile de business**.
- **Eficiența operațională a rămas o prioritate strategică**, cu investiții continue în optimizarea proceselor interne, tehnologii avansate și schimbul de know-how între companiile Grupului.
- **Grupul a urmărit și continuă să urmărească activ extinderea pe piețele din SUA și UE**, prin dezvoltarea relațiilor cu clienții, valorificând în același timp oportunitățile din AI, data engineering și digitalizarea sectorului public pentru a-și consolida avantajul competitiv.

Cont de profit și pierdere (MIL. LEI)	Buget 2025
Cifra de afaceri:	**460**
Venituri din servicii software	333
Venituri din produse software	105
Venituri din sisteme integrate	22
Costul total al vânzărilor:	**320**
Costul vânzărilor de servicii software	252
Costul vânzărilor de produse software	50
Costul vânzărilor de sisteme integrate	18
Profit brut	**140**
Cheltuieli de vânzări și marketing	29
Cheltuieli generale și de administrație	74
Alte venituri din exploatare	1
Profit operațional	**38**
EBITDA	**73**
Marjă EBITDA	**16%**
Profit înainte de impozitare	45
Impozit pe profit	8
Profit net	**37**
Marjă profit net	**8%**

AROBS la BVB

Repere *cheie de investiții*

PIAȚA DE CAPITAL

BUCHAREST STOCK EXCHANGE

Începând cu 25 septembrie 2023, acțiunile AROBS sunt tranzacționate pe Piața Principală, Categoria Premium.

ACOPERIRE ANALIȘTI

WOOD & COMPANY

BRK Financial Group

ODDO BHF

InterCapital

BT Capital Partners®

- Cea mai mare companie IT listată la Bursa de Valori București după capitalizare, oferind investitorilor un portofoliu lichid și oportunitate de diversificare
- Expertiză solidă în multiple industrii
- Jucător tehnologic cu relevanță globală

- Expansiune organică în UE și SUA prin apropierea de clienți
- Achizițiile urmează să fie integrate complet
- Acelerarea time-to-market prin soluții personalizate și scalabile.

- Parteneriate solide cu mii de companii din Europa Centrală și de Est și din ASIA
- Inovare continuă în servicii și produse, adaptate nevoilor pieței
- Portofoliu puternic de soluții și produse proprii

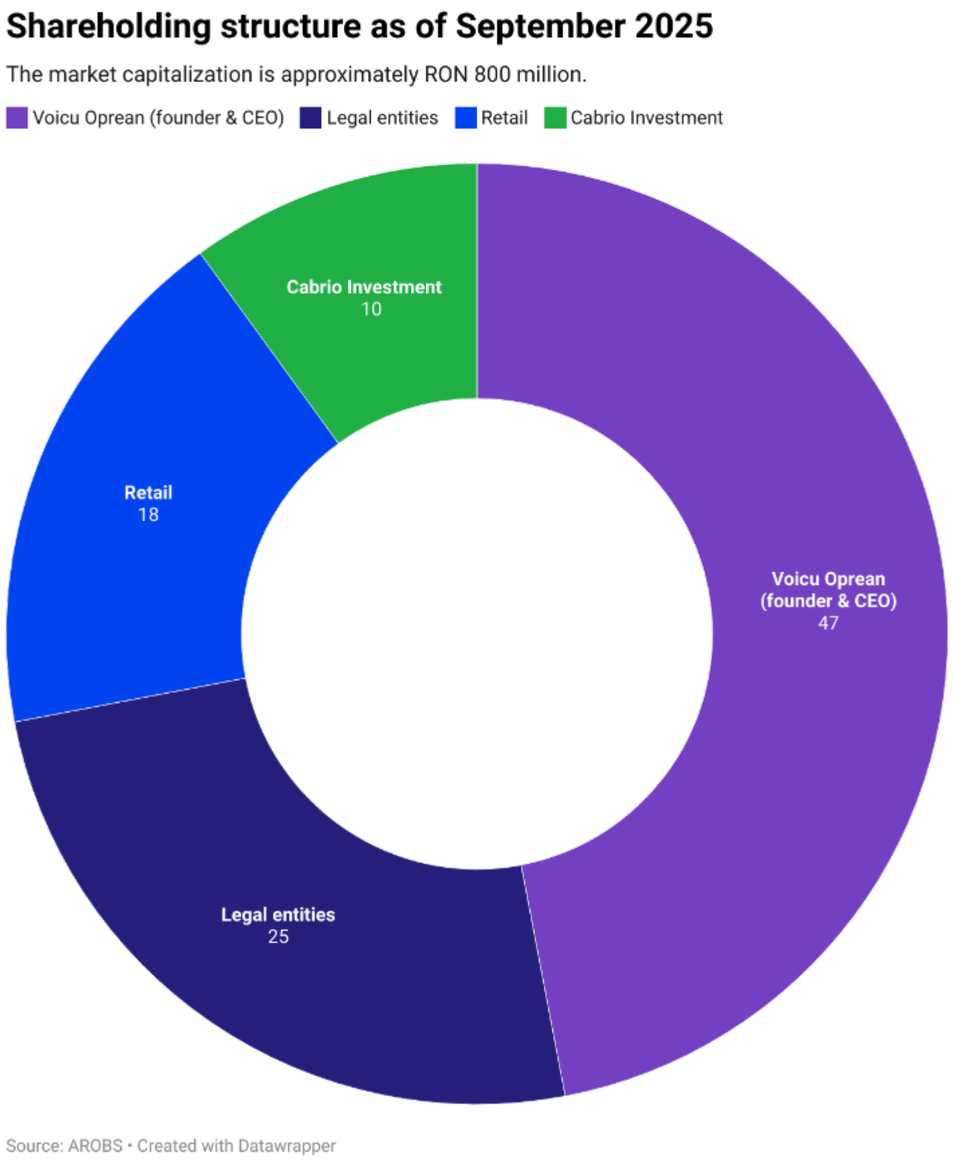
- Inclusă în indicii MSCI Frontier & Romania Small Cap, precum și în FTSE Global Micro Cap
- În 2024 a închis cea mai mare majorare de capital din sectorul IT realizată de o companie publică (28,7 mil. euro), cu majoritatea fondurilor subscrise de investitori instituționali
- În 2024, AROBS a ocupat locul 20 în topul celor mai tranzacționate acțiuni pe BVB, cu un volum mediu zilnic de tranzacționare de aprox. 92.000 euro

Acționariat AROBS

- Compania are **peste 8.000 de acționari**, cu o bază solidă de investitori de retail și un interes puternic din partea investitorilor instituționali, având în vedere diversificarea sectorială.

- În iulie 2024, AROBS a atras 28,7 mil. euro de la investitori printr-o operațiune de majorare a capitalului social, care va susține continuarea strategiei de creștere a AROBS, atât prin achiziții, cât și prin dezvoltare organică.

- Politica de dividende include capitalizarea profiturilor **pentru a alimenta creșterea** companiei prin dezvoltare organică, dar și prin M&A, fără a exclude posibilitatea unor distribuiri viitoare către acționari.



Evoluția și lichiditatea acțiunilor AROBS

Context de piață

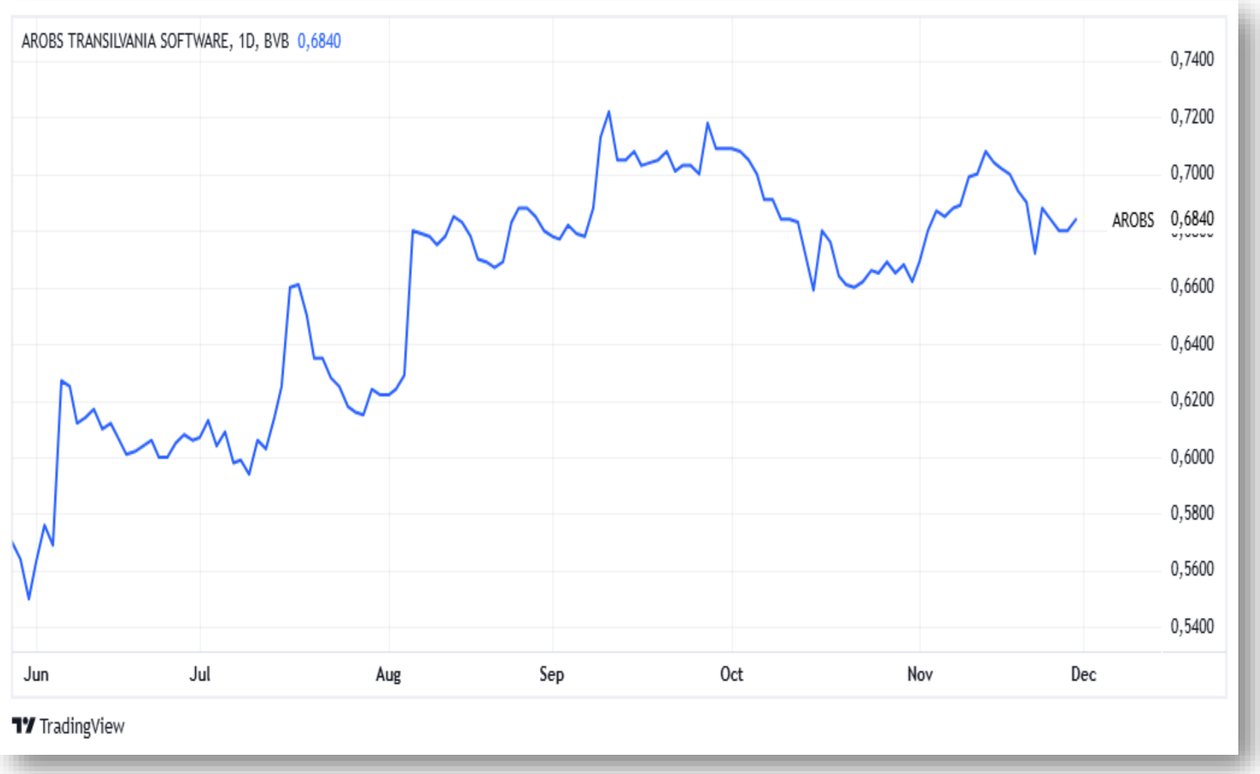
- AROBS Transilvania Software rămâne cea mai mare companie de tehnologie cu acționariat românesc listată la Bursa de Valori București, în categoria Premium. Vizibilitatea și calitatea tranzacționării sunt susținute de un program dual de Market Maker, operat de Raiffeisen Bank International și InterCapital Securities.

Performanța acțiunilor (ultimele 6 luni)

- AROBS a înregistrat o revenire solidă pe parcursul a șase luni, prețul acțiunii crescând de la aproximativ 0,60 lei la jumătatea anului la aproape 0,70 lei în noiembrie 2025. Această recuperare susținută evidențiază un interes sporit din partea investitorilor și o încredere tot mai mare în strategia de creștere pe termen lung a companiei.

Lichiditate și activitate de tranzacționare

- AROBS continuă să se remarce ca având unul dintre cele mai solide profile de lichiditate dintre emitenții locali din tehnologie. Volumul mediu zilnic de tranzacționare se situează la câteva sute de mii de acțiuni, iar cei doi Market Makers ai Emitentului contribuie la spread-uri mai mici, o formare mai eficientă a prețului și un acces mai bun atât pentru investitorii instituționali, cât și pentru cei de retail.



Structură organizațională

Consiliul de *Administrație*

Voicu Oprean

Președinte și CEO

Mihaela Cleja

Membru neexecutiv

Aurelian Deaconu

Membru Executiv

Ioan Nistor

Membru Independent

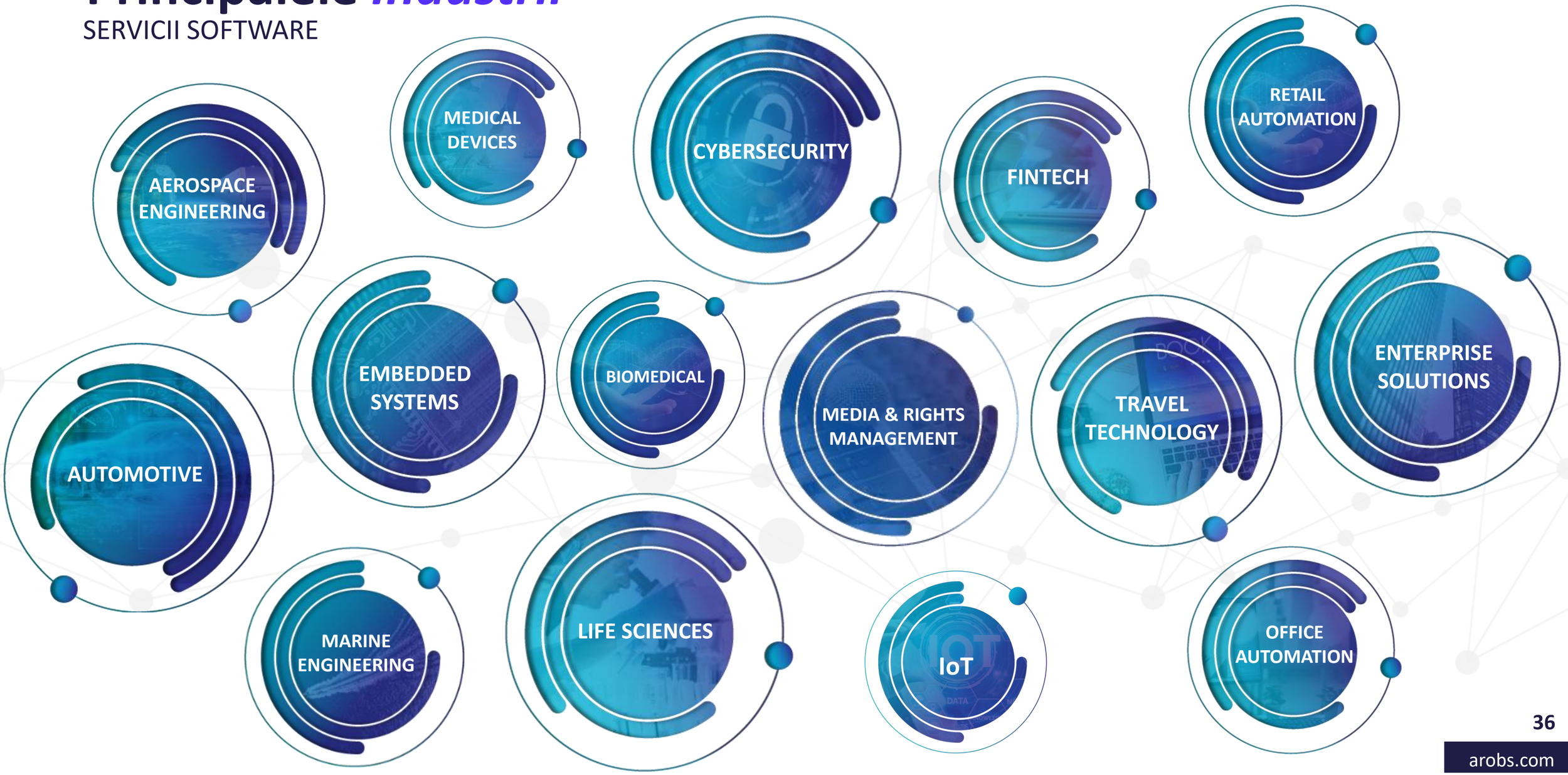
Răzvan-Florin Olosu-Ittu

Membru Independent

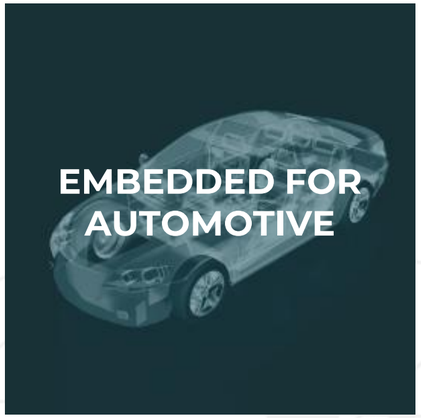
Anexă

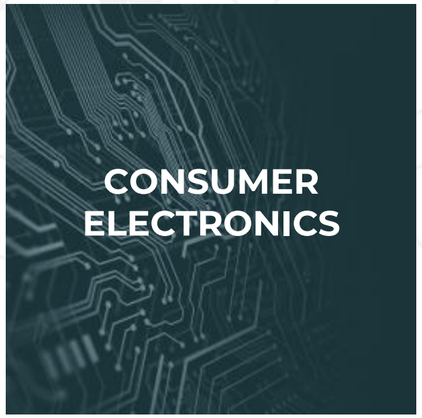
Principalele *Industrii*

SERVICII SOFTWARE



Suntem specializați în *Sisteme Embedded* care oferă performanță în conformitate cu cele mai înalte cerințe de securitate





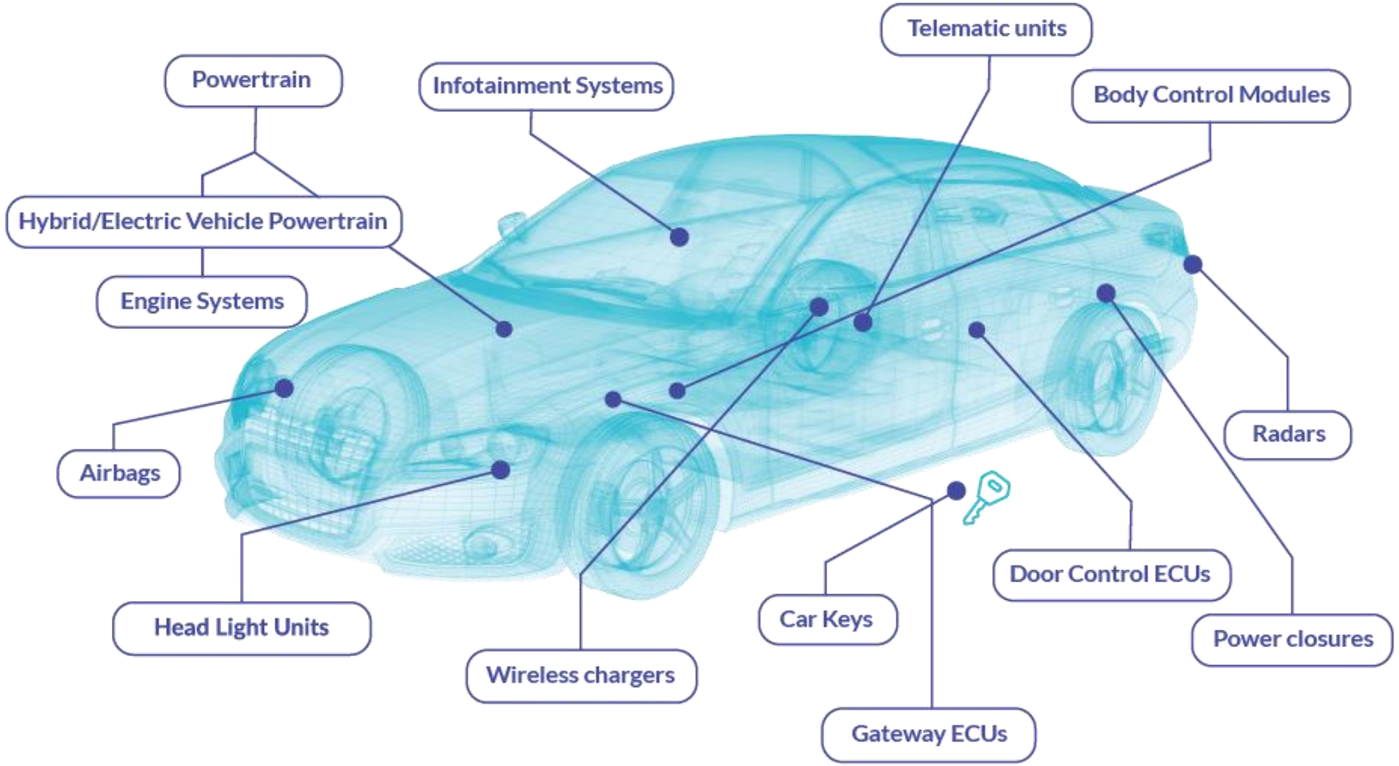
Automotive

15+ **ANI DE EXPERIENȚĂ**

ECHIPĂ - *Profesioniști internaționali în AUTOMOTIVE*

ȚĂRI CU CARE LUCRĂM
România, Germania, Franța, China, Japonia, SUA

Premiul Furnizorul Anului 2021 pentru Servicii de Inginerie
acordat de Continental



Travel & Hospitality

24+ **ANI DE EXPERIENȚĂ ÎN INDUSTRIE**

PROIECTE - *14 proiecte pe termen lung finalizate,*
9 proiecte complexe aflate în derulare

CLIENȚI - *6 lideri de piață în portofoliul de clienți*

ECHIPĂ - *110+ experți în cele mai avansate tehnologii*

Securitate Cibernetică

15+ **ANI DE EXPERIENȚĂ**

SOLUȚII
Soluții orientate spre continuitatea afacerii și protecția activelor

ECHIPĂ
Echipe colaborative, cu un nivel riguros de securitate a informațiilor și de securitate cibernetică

COLABORĂRI NAȚIONALE & INTERNAȚIONALE

SPECIALIZARE ȘI ABORDĂRI
Cu peste 50 certificari acreditate, echipa AROBS este bine pregătită a crea și menține securitatea cibernetică a unei organizații prin diverse metode şi tehnici, precum evaluări vulnerabilitate, servicii de testare de penetrare, identitate şi acces management, răspuns la incident şi investigatii criminalistică, training și multe altele.

Life Sciences

Clinical Trials | *Medical Devices* | *Biomedical Engineering*

20+ PROIECTE FINALIZATE
– colaborări pe termen lung

***EXPERȚI** – care generează soluții cu impact asupra a milioane de consumatori finali*

5+ PROIECTE ÎN DERULARE
și altele care urmează

IoT

ANI DE EXPERIENȚĂ - *Colaborare cu mari companii din industrie din Italia și Franța*

PROIECTE - *20 de proiecte finalizate în timpul colaborărilor noastre,*

- *5 proiecte în derulare*

COMPETENȚE - *Soluții software cu impact asupra a mii de oameni care folosesc aplicațiile noastre în casele sau birourile lor*

Soluții Enterprise

20+ **ANI DE EXPERIENȚĂ**

ȚĂRI CU CARE LUCRĂM
SUA, Germania, Marea Britanie, Norvegia, Finlanda, Țările de Jos

APLICAȚII
Java, .Net, PHP, Node.js

TEHNOLOGII
Big Data și Elasticsearch, CICD și monitorizare continuă, Cloud nativ (AWS, Azure, Docker), Disponibilitate ridicată și scalabilitate, cadre moderne de UI

Servicii Financiare

20+ **ANI DE EXPERIENȚĂ**

PRODUSE
Produse fintech orientate către utilizator

ECHIPĂ - *Echipe colaborative cu securitate riguroasă a informațiilor și securitate cibernetică*

COLABORĂRI INTERNAȚIONALE

TEHNOLOGII ȘI APLICAȚII
Blockchain, Angular 8/10, Reactive Programming - RxJS, Responsive Web Design Patterns - Flexbox, Strongly-Typed Language – Typescript, DOM, HTML5, CSS3, JavaScript, Java 8, Spring Framework / Spring Boot, JPA (Hibernate), JMS, Hazelcast, WebServices (REST API and SOAP), PostgreSQL, Oracle 12, QA Automation - Java 8, Selenium, Serenity, Cucumber

Soluții și produse AROBS bazate pe AI

ANI DE EXPERIENȚĂ
În excelență în ingineria software și expertiză de business în industrii multiple

SOLUȚII ȘI PRODUSE
Axate pe creșterea performanței, demonstrabilă prin rezultate

ECHIPĂ
Echipe colaborative cu securitate riguroasă a informațiilor și securitate cibernetică

COLABORĂRI INTERNAȚIONALE

ABORDARE
Proiectăm și livrăm soluții și produse bazate pe AI, susținute de expertiză tehnică solidă și o înțelegere profundă a logicii afacerii tale.

Cercetare și Dezvoltare

10+

ANI DE EXPERIENȚĂ EXTENSIVĂ-în cercetare și dezvoltare pentru:

AUTOMOTIVE

TELECOMUNICAȚII

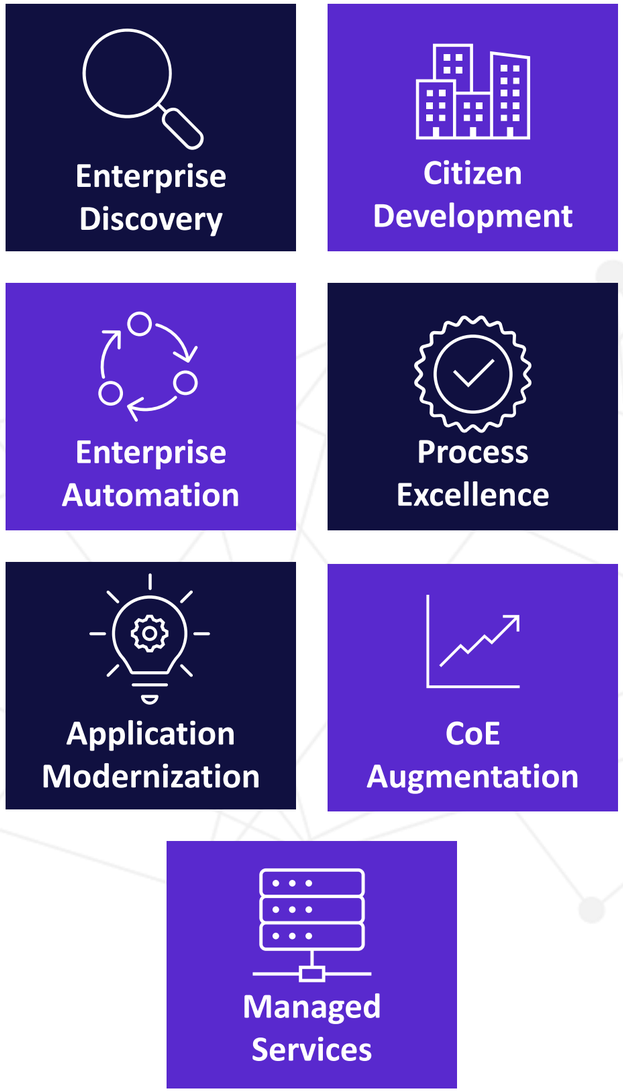
COMUNICARE ÎN ORBITĂ TERESTRĂ JOASĂ

Folosim metode identice cu cele din cercetarea științifică, însă suntem orientați către rezultate de business și către estimări solide ale succesului comercial în B2C, B2B și B2G.

Intelligent Automation: AI, RPA, ML, Low Code

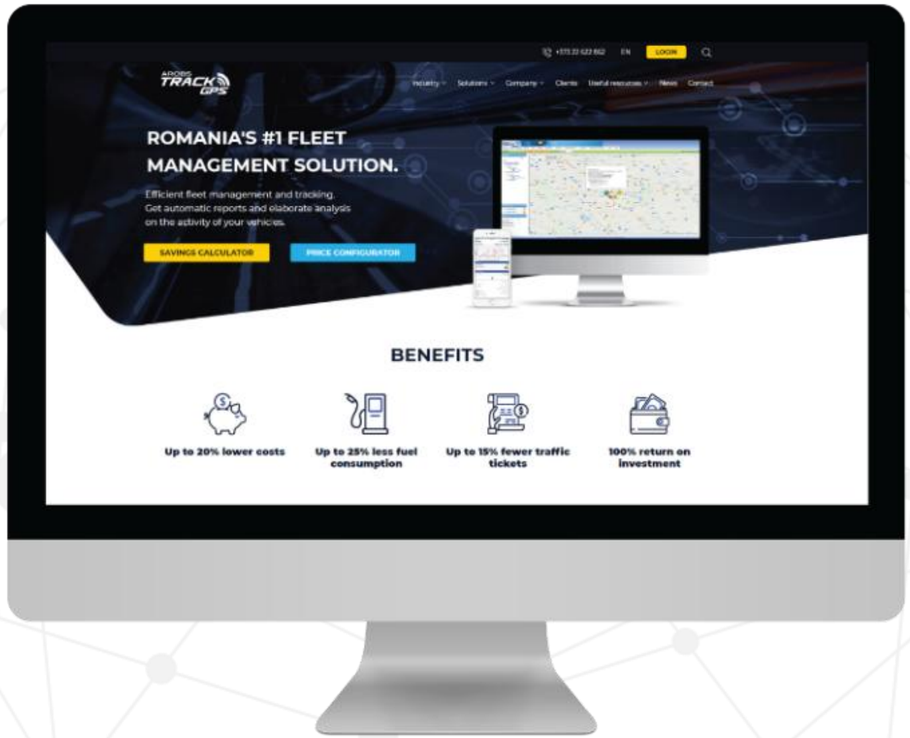
- *Specializare în **automatizare inteligentă** cu peste 100 de specialiști localizați în România, Olanda, Belgia, Germania și Marea Britanie.*
- *Utilizarea celor mai recente tehnologii **RPA** (UiPath, Microsoft, Celonis, Outsystems), **tehnologii AI și ML**.*

FWF



Telematică & Management Flotă

- Un portofoliu de ***peste 11.000*** de clienți.
- ***Peste 110.000*** vehicule monitorizate.
- ***LIDER*** în România.
- ***Top 5*** în Europa Centrală și de Est, în urma achizițiilor SAS Grup – astăzi SASFleet Tracking - în România și Skyshield Ungaria



Soluții de management HR

- ***True HR*** *pentru managementul personalului, recrutare, evaluarea performanței, pontaj, instruire, organigrame, raportare, planificare a carierei*.

- ***dpPayroll*** pentru calculul salariilor, analiza costurilor cu personalul și raportarea datelor angajaților.

UCMS by AROBS

Soluții de optimizare a afacerilor

AROBS Optimall

Automatizarea vânzărilor și distribuției, gestionarea stocurilor în depozit, sisteme TMS, software de business intelligence.

Soft Manager CRM+ by AROBS

Instrumente complexe pentru administrarea afacerilor.

AROBS Transilvania Software

Adresă de e-mail Relația cu Investitorii:

ir@arobsgroup.com